

De wereld der aanbestedingen

'Gaby Hoof wijst je de weg'

Aanbestedingen van de overheid. Voor veel ondernemers een complex gegeven. Reden dat ze vaak niet op de juiste manier inschrijven of opdrachten zelfs helemaal laten schieten. Zonde, vindt Gaby Hoof. Helemaal als je bedenkt dat er in deze markt jaarlijks meer dan zeventig miljard euro omgaat. Met een beetje hulp kun je als ondernemer toch voor die opdracht in aanmerking komen. En die hulp biedt zij met GH TenderConsult.

Haar werk is haar passie en dat merk je meteen als je met Gaby in gesprek raakt. Bevlogen vertelt ze over de complexiteit van het aanbesteden en de manier waarop zij hierin verschil kan maken. "Overheden mogen niet zomaar ons belastinggeld uitgeven. Aanbesteden is voor hen de manier om professioneel opdrachten in de markt te zetten en de beste prijs-kwaliteitverhouding te bereiken. Tegelijkertijd verkleint het de kans op corruptie en vriendjespolitiek doordat elke ondernemer toegang tot dezelfde informatie moet krijgen en gelijk behandeld moet worden."

Maatwerk in ondersteuning

Zelf zien ondernemers dit weleens anders, hoofdzakelijk door al het werk dat bij een inschrijving komt kijken en het idee dat ze 'toch niet aan alle voorwaarden voldoen'. "En daar kom ik om de hoek kijken. Ik kan bedrijven van A tot Z begeleiden in het aanbestedingsproces." Waar ze precies voor wordt ingeschakeld, is per casus verschillend. "Elke onderneming is anders en elke aanbesteding is anders. Ik lever dan ook altijd maatwerk en dat in elke fase van het proces; van de allereerste kennismaking met het aanbestedingsveld tot het opstellen van de inschrijving en een gunningsanalyse als nazorg."

Bedrijven kunnen mijn hulp inroepen voor het gehele proces, maar ook voor slechts enkele elementen, zoals een korte

check van de inschrijving op compleetheid."

Kennisoverdracht staat centraal

In alle gevallen staat kennisoverdracht centraal; doel is dat klanten uiteindelijk zelfstandig, of met beperkte hulp, op aanbestedingen kunnen inschrijven. "Uiteraard alleen als ze dat zelf willen." Bedrijven die haar inschakelen voor het gehele proces neemt Gaby 'aan de hand mee' door het aanbestedingstraject. "Ik laat ze kennismaken met de wereld van overheidsopdrachten en aanbestedingen en maak een analyse van recent gepubliceerde en/of gegunde aanbestedingen van hun specifieke product of dienst." Op basis daarvan kan worden bepaald of de aanbestedingsmarkt voldoende aanknopingspunten biedt. "Mocht dit het geval zijn, dan is de volgende stap het geven van advies bij de aanbestedingsstrategie. Bij welke specifieke opdrachten zijn de kansen het grootst? Waar ligt het onderscheidend vermogen? Hoe kan de onderneming voldoen aan eisen en wensen?"

Nauwkeurig werk

Als de strategie is vastgesteld, volgt het daadwerkelijke inschrijven. "En dat komt heel nauwkeurig. Alles moet in één keer goed, want later corrigeren is meestal niet mogelijk en het aanbod moet exact aansluiten bij de aanvraag. Zelfs kleine fouten kunnen tot directe uitsluiting leiden. Ondernemers willen nog weleens alternatieven voorstellen

die volgens hen zouden leiden tot betere resultaten. Dit is in de aanbestedingsfase vaak niet meer toegestaan. Ik begeleid mijn opdrachtgevers om dergelijke fouten te voorkomen en een zo hoog mogelijke score te behalen."

Hoog slagingspercentage

Met de hulp van Gaby is de kans dat je de aanbesteding wél binnenhaalt zeer aanzienlijk. "Mijn slagingspercentage ligt hoog. Als ik een opdracht heb, bijt ik mij daar helemaal in vast. Ik vind het geweldig om samen met een ondernemer te zoeken naar diens onderscheidend vermogen en aanbestedingen te analyseren en 'af te pellen'. Dankzij mijn jarenlange werkervaring in dit werkgebied weet ik hoe met aanbestedingen in vrijwel elke branche om te gaan, zo werk ik al jaren succesvol samen met Arnhem Business lid Impact Personeel. Doordat ik ook lange tijd bij de overheid heb gewerkt en daar zelf opdrachten aanbesteed, weet ik vanuit verschillende perspectieven hoe het wereldje werkt. Het netwerk van partners in het veld met wie ik nauw samenwerk biedt mij en mijn klanten tot slot de garantie dat zij altijd toegang hebben tot voldoende hoogwaardige en specialistische expertise."

Aanbestedingen laten lopen? Nergens voor nodig! "Met een overheidsmarkt van meer dan 70 miljard liggen er voor iedereen kansen genoeg." ■

GH Tenderconsult
info@ghtenderconsult.nl
www.ghtenderconsult.nl
06 443 076 90